

Wash Dog

samoobsługowa myjnia dla psa

Rynek

Od wielu lat obserwujemy rozwój branży zoologicznej. Rozejrzyj się wśród znajomych, już coraz więcej osób ma w domu psa.

Pies w gospodarstwie domowym staje się członkiem rodziny, a co za tym idzie **konsumentem** korzystającym z rynku usług.

Pies wymaga pielęgnacji, więc wraz ze **wzrostem liczby psów** w domach, zwiększa się zainteresowanie **usługami pielęgnacyjnymi** dla psów.

Wash Dog jest odpowiedzią na najnowsze potrzeby rynku usług.

Wash Dog to **biznes**, którego możesz być **pewny** bo:

- inwestujesz w branżę, która od lat stale wzrasta
- inwestujesz w sprawdzony koncept, który działa według wypracowanego standardu
- inwestujesz w usługi, których potrzebują klienci
- inwestujesz w rynek, gdzie popyt na usługi jest większy niż ich podaż

Wash Dog to Twoja droga do **ZARABIANIA PIENIĘDZY**

Koncept Wash Dog

Wash Dog to jedyna w Polsce sieć salonów pielęgnacji psów.

Nasze salony działają w następującej formie:

- **Wash Dog- myjnia dla psa**, czyli samoobsługowe myjnie dla psów
- **Wash Dog- myjnia i fryzjer dla psa**, czyli samoobsługowe myjnie dla psów połączone z salonami groomerskimi

Dlaczego Wash Dog?

5 powodów dla których ludzie i psy chętnie korzystają z myjni Wash Dog:

- **samoobsługa** - korzystasz kiedy chcesz, bez umawiania się, bez czekania
- **porządek** - w domowej łazience nie ma bałaganu po myciu psa
- **wygoda** - właściciel się nie schyla i pies wygodnie stoi
- **temperatura wody i suszenie** - przyjemna dla psa temperatura wody i siła nadmuchu suszarki
- **oszczędność czasu** - 15 -20 min i pies jest już czysty

5 powodów dla których myjnie Wash Dog pojawiają się w kolejnych lokalizacjach:

- **brak konkurencji** - nisza na rynku, możesz być pierwszym
- **dużo ludzi z psami** - chcą umyć psa, a nie mają gdzie
- **dobra inwestycja** - przychód z jednego mycia 20 - 60 zł
- **sprawdzone rozwiązania** - wszystkie urządzenia sprawdziliśmy we własnych salonach
- **doświadczenie** - prowadzimy własne myjnie dla psów od 2017 roku

Opis systemu franczyzowego

Wash Dog - samoobsługowa myjnia dla psa

1) Co to jest ?

Wash Dog to po prostu myjnia dla psa. Jest to miejsce przygotowane do samodzielnego umycia psa.

Psa myjemy w Wash Dog BOX.

Wash Dog- myjnia dla psa działa na zasadzie PROSTEJ FRAN CZYZY, czyli uproszczonej umowy franczyzowej.

2) Co to jest Wash Dog BOX?

Wash Dog BOX to samoobsługowa myjnia dla psa czyli automat, który służy do samodzielnego mycia i suszenia psa.

Właściciel wprowadza psa do wanny, uruchamia maszynę płacą za określony czas jej pracy i samodzielnie myje psa. Korzysta z programów szampon, ciepła woda, suszenie a na koniec bezpłatnym programem dezynfekuje wannę.

Właściciel Wash Dog BOX zarabia na myciu a właściciel psa oszczędza swój czas, łazienkę i pieniądze.

3) Dlaczego koncept jest wyjątkowy?

- **biznes samoobsługowy** - nie poświęcasz dużo czasu na jego prowadzenie
- wypełnia **niszę na rynku** usług dla psów
- ze względu na niewielkie zaangażowanie czasowe może być uzupełnieniem podstawowej działalności tzw. **“dodatkový zarobek”**
- jest **innovacyjny** i wzbudza zainteresowanie
- odpowiada na **realne potrzeby ludzi**, którzy nie mają gdzie myć swoich psów

4) Gdzie otworzyć?

- **lokal usługowy** - na myjnię z jednym stanowiskiem wystarczy 15 - 20 m²
- **przenośny kontener** - dobra alternatywa do lokalu, można postawić wszędzie
- **gabinet weterynaryjny** - wydzielone miejsce w lecznicy
- **sklep zoologiczny** - strefa do mycia psa na terenie sklepu
- **salon groomerski** - uzupełnienie usług o część samoobsługową

5) Ile kosztuje?

Koszty związane z otwarciem myjni:

- **zakup Wash Dog BOX**
cena od 44 000 netto, finansowanie leasing lub gotówka
- **aranżacja miejsca**
koszt od 500 złotych do 20 000 złotych w zależności od lokalizacji

- **opłata franczyzowa**
 - 4 900 zł netto wstępnej opłaty franczyzowej która obejmuje:
 - stronę internetową na www.washdog.pl
 - widoczność na mapie punktów Wash Dog
 - profil FB na profilu głównym Wash Dog
 - wizytówka Google zgodna ze standardem Wash Dog
 - prawo do korzystania z loga, nazwy, materiałów reklamowych i promocyjnych Wash Dog

6) Finansowanie / wkład własny

Cześć kosztów, np. zakup Wash Dog BOX, aranżację miejsca, zakup przenośnego kontenera można sfinansować leasingiem lub kredytem. Pozostała część jest pokrywana w gotówce. Na start potrzeba około 20 000 złotych w gotówce.

7) Kto może otworzyć?

Każdy, kto chce zarabiać pasywnie.

8) Jak zacząć?

- zadzwoń lub napisz do nas i zaproponuj lokalizację myjni
- podpisz umowę na lokalizację
- podpisz umowę franczyzy i zamów Wash Dog BOX
- zaaranżuj miejsce zgodnie z wytycznymi Wash Dog
- otwórz myjnię

Średni czas otwarcia punktu to 2 miesiące.

9) Wsparcie dla franczyzobiorcy

- promocja punktów Wash Dog, jako jedynej w Polsce sieci samoobsługowych myjni dla psów
- miejsce na mapie punktów Wash Dog
- prawo do korzystania z loga oraz nazwy Wash Dog
- przygotowanie artykułów reklamowych, baza gotowych materiałów promocyjnych, zdjęć, filmów

- strona internetowa
- skonfigurowany profil Facebook wg standardu Wash Dog
- skonfigurowana wizytówka Google wg standardów Wash Dog
- gotowy scenariusz otwarcia oraz wprowadzenia myjni na lokalny rynek
- serwis Wash Dog BOX

10) Najczęściej zadawane pytania

- Ile zarabia myjnia?

Mycie i suszenie psa zajmuje średnio 15 -20 min. Stawka za jedną minutę pracy maszyny to 2 zł. Koszt pracy maszyny to około 15 groszy. Można zatem założyć, że z każdego mycia psa zostanie w Twojej kieszeni około 30 złotych. Dobrze prosperujące myjnie obsługują między 100 a 150 klientów w miesiącu.

- Ile czasu zajmuje prowadzenie myjni i czy to dobry pomysł na dodatkowy dochód?

Prowadzenie myjni może być dodatkowym zarobkiem. Nie wymaga poświęcania czasu. W początkowym okresie wymaga zaangażowania w promocję punktu. Później wystarczy prowadzić profil na FB, zadbać o porządek oraz cieszyć się z pasywnego dochodu.

- Czy muszę się znać na psach i pielęgnacji?

Prowadzenie myjni nie wymaga specjalistycznej wiedzy.

- Czy wielkość miejscowości ma znaczenie dla ruchu w myjni?

Nasz koncept sprawdza się zarówno w małych miejscowościach jak i dużych aglomeracjach. Wszędzie są osoby poszukujące takich miejsc, a ruch jest determinowany bardziej pogodą i porą roku niż wielkością miejscowości.

Jeśli interesuje Cię otwarcie salonu lub masz dodatkowe pytania

- zadzwoń + 48 606 67 40 45
- napisz franczyza@washdog.pl

Niniejszy materiał nie stanowi oferty w rozumieniu Kodeksu cywilnego i ma charakter wyłącznie informacyjny.