

# Wash Dog

## myjnia i fryzjer dla psa

### Rynek

Od wielu lat obserwujemy rozwój branży zoologicznej. Rozejrzyj się wśród znajomych, już coraz więcej osób ma w domu psa.

**Pies** w gospodarstwie domowym staje się członkiem rodziny, a co za tym idzie **konsumentem** korzystającym z rynku usług.

**Pies** wymaga pielęgnacji, więc wraz ze **wzrostem liczby psów** w domach, zwiększa się zainteresowanie **usługami pielęgnacyjnymi** dla psów.

**Wash Dog** jest odpowiedzią na najnowsze potrzeby rynku usług.

**Wash Dog** to **biznes**, którego możesz być **pewny** bo:

- inwestujesz w branżę, która od lat stale wzrasta
- inwestujesz w sprawdzony koncept, który działa według wypracowanego standardu
- inwestujesz w usługi, których potrzebują klienci
- inwestujesz w rynek, gdzie popyt na usługi jest większy niż ich podaż

**Wash Dog** to Twoja droga do **ZARABIANIA PIENIĘDZY**

### Koncept Wash Dog

Wash Dog to jedyna w Polsce sieć salonów pielęgnacji psów.

Nasze salony działają w następującej formie:

- **Wash Dog- myjnia dla psa**, czyli samoobsługowe myjnie dla psów
- **Wash Dog- myjnia i fryzjer dla psa**, czyli samoobsługowe myjnie dla psów połączone z salonami groomerskimi

## Dlaczego Wash Dog?

5 powodów dla których ludzie i psy chętnie odwiedzają salony Wash Dog:

- **samoobsługa** - możliwość samodzielnego korzystania z myjni bez umawiania się
- **standard usług groomerskich**- wysoki we wszystkich salonach
- **terminy** - krótkie terminy oczekiwania na wizytę
- **obecność przy zabiegu** - właściciel może zostać w salonie i obserwować zabieg
- **duże psy** - mamy najlepsze w Polsce warunki do pielęgnacji dużych i olbrzymich psów

5 powodów dla których salony Wash Dog pojawiają się w kolejnych lokalizacjach:

- **zapotrzebowanie na usługi** - rosnące zainteresowanie usługami pielęgnacji psów
- **rozwojowa branża** - rynek, w który warto inwestować
- **wysokie przychody**- rosnące ceny usług dla psów
- **kompleksowe wsparcie** - gotowe i sprawdzone rozwiązania dla osób spoza branży
- **warunki i zasady współpracy** - proste i przejrzyste

## Opis systemu franczyzowego

### Wash Dog - myjnia i fryzjer dla psa

#### 1) Co to jest ?

Wash Dog to po prostu myjnia i fryzjer dla psa. Każdy salon podzielony jest na część samoobsługową i groomerską. Część samoobsługowa jest wyposażona w Wash Dog BOX, czyli urządzenie do samodzielnego mycia i suszenia psa. Część groomerska, to strefa pracy fryzjerów dla psów.

Wash Dog- myjnia i fryzjer dla psa działa na zasadzie PEŁNEJ FRANCZYZY.

## 2) Co to jest Wash Dog BOX?

Wash Dog BOX to samoobsługowa myjnia dla psa czyli automat, który służy do samodzielnego mycia i suszenia psa.

Właściciel wprowadza psa do wanny, uruchamia maszynę płacą za określony czas jej pracy i samodzielnie myje psa. Korzysta z programów szampon, ciepła woda, suszenie a na koniec bezpłatnym programem dezynfekuje wannę.

Właściciel Wash Dog BOX zarabia na myciu a właściciel psa oszczędza swój czas, łazienkę i pieniądze.

## 3) Dlaczego koncept jest wyjątkowy?

- jedyna w Polsce **sieć salonów groomerskich** połączonych z samoobsługową myjnią dla psa
- wypełnia **niszę na rynku** usług dla psów
- bez większego zaangażowania, część samoobsługowa to “**dodatkowy zarobek**”
- jest **innovacyjny** i wzbudza zainteresowanie
- odpowiada na **realne potrzeby ludzi**, którzy nie mają gdzie myć swoich psów

## 4) Gdzie otworzyć?

- **lokal usługowy** - na salon i myjnię z jednym stanowiskiem potrzeba 20 - 30 m<sup>2</sup>
- **przenośny kontener** - dobra alternatywa do lokalu, można postawić wszędzie
- **gabinet weterynaryjny** - wydzielone miejsce w lecznicy
- **sklep zoologiczny** - strefa pielęgnacji psa na terenie sklepu
- **salon groomerski** - uzupełniasz o część samoobsługową i działasz pod nazwą Wash Dog

## 5) Ile kosztuje?

Koszty związane z otwarciem salonu Wash Dog- myjnia i fryzjer dla psa:

- **zakup Wash Dog BOX**  
cena od 44 000 netto, finansowanie leasing lub gotówka

- **aranżacja miejsca**  
koszt od 500 złotych do 30 000 złotych w zależności od lokalizacji
  - **wyposażenie stanowiska groomerskiego**  
pełne wyposażenie stanowiska groomerskiego to koszt około 10 000 zł
  - **opłata franczyzowa**  
9 900 zł netto wstępnej opłaty franczyzowej która obejmuje:
    - stronę internetową na [www.washdog.pl](http://www.washdog.pl)
    - widoczność na mapie punktów Wash Dog
    - profil FB na profilu głównym Wash Dog
    - wizytówka Google zgodna ze standardem Wash Dog
    - prawo do korzystania z loga, nazwy, materiałów reklamowych i promocyjnych Wash Dog
    - koncepcja aranżacji przestrzeni w salonie
    - system rezerwacji wizyt online oraz zarządzania salonem
    - wdrożenie standardu usług pielęgnacji psów
    - wybrane elementy wyposażenia salonu
    - wizytówki i ulotki
- 500 zł netto miesięcznej opłaty, która obejmuje:
- utrzymanie podstrony www i koszty hostingu
  - administrowanie stroną www
  - usługi reklamy Wash Dog
  - udostępnienie kont e-mail
  - utrzymanie i korzystanie z systemu rezerwacji

## 6) Finansowanie / wkład własny

Cześć kosztów, np. zakup Wash Dog BOX, aranżację miejsca, zakup przenośnego kontenera można sfinansować leasingiem lub kredytem. Pozostała część jest pokrywana w gotówce. Na start potrzeba około 30 000 złotych w gotówce.

## 7) Kto może otworzyć?

Każdy. Przygotujemy Cię do prowadzenia salonu..

## 8) Jak zacząć?

- zadzwoń lub napisz do nas i zaproponuj lokalizację salonu
- podpisz umowę na lokalizację
- podpisz umowę franczyzy i zamów Wash Dog BOX
- zaaranżuj miejsce zgodnie z wytycznymi Wash Dog
- otwórz salon

Średni czas otwarcia salonu to 2 miesiące.

## 9) Wsparcie dla franczyzobiorcy

- promocja salonów Wash Dog, jako jedynej w Polsce sieci salonów dla psów
- miejsce na mapie salonów Wash Dog
- prawo do korzystania z loga oraz nazwy Wash Dog
- przygotowanie artykułów reklamowych, baza gotowych materiałów promocyjnych, zdjęć, filmów
- strona internetowa
- skonfigurowany profil Facebook wg standardu Wash Dog
- skonfigurowana wizytówka Google wg standardów Wash Dog
- gotowy scenariusz otwarcia oraz wprowadzenia salonu na lokalny rynek
- serwis Wash Dog BOX
- możliwość szkolenia pracowników w Wash Dog Academy
- możliwość zlecenia obsługi telefonicznej salonu przez Wash Dog

## 10) Najczęściej zadawane pytania

- Ile zarabia salon?

Część samoobsługowa

Mycie i suszenie psa zajmuje średnio 15 -20 min. Stawka za jedną minutę pracy maszyny to 2 zł. Koszt pracy maszyny to około 15 groszy.

Można zatem założyć, że z każdego mycia psa zostanie w Twojej kieszeni około 30 złotych. Dobrze prosperujące myjnie obsługują między 100 a 150 klientów w miesiącu.

Część groomerska

Cena zabiegu dla psa to średnio 130 zł. Całkowity przychód zależy od liczby stanowisk groomerskich i liczby pracowników. Salon może pracować od godziny 8:00 do godziny 22:00.

- Ile czasu zajmuje prowadzenie salonu i czy to dobry pomysł na dodatkowy dochód?

O ile prowadzenie samej myjni może być dodatkowym zarobkiem tak w przypadku Wash Dog - myjnia i fryzjer dla psa, to praca na cały etat.

- Czy muszę się znać na psach i pielęgnacji?

Podstawowa wiedza o psach jest niezbędna. Resztę wiedzy uzupełnisz na szkoleniach w Wash Dog Academy.

Jeśli interesuje Cię otwarcie salonu lub masz dodatkowe pytania

- zadzwoń + 48 606 67 40 45
- napisz [franczyza@washdog.pl](mailto:franczyza@washdog.pl)

Niniejszy materiał nie stanowi oferty w rozumieniu Kodeksu cywilnego i ma charakter wyłącznie informacyjny.